Frédéric PONS a republié ce contenu

Augustin 2M 🚀 • 2e
Fondateur du CEO Club (Paris - Bruxelles - Cote d'Azur) | Pour le...
4 mois • Modifié •

+ Suivre

Il a vendu sa boîte 660 millions d'euros.
Sur un bout de papier.... plus

Frédéric PONS a republié ce contenu

Augustin 2M 🚀 • 2e
Fondateur du CEO Club (Paris - Bruxelles - Cote d'Azur) | Pour le...
4 mois • Modifié •

+ Suivre

Diner quasi PLEIN ! Pour une 1ere à Marseille avec CEO Club Global, c'est une belle réussite! Le 21 avril, nous serons à l'...

..Hôtel Sofitel du Vieux Port pour une soirée entre dirigeants & entrepreneurs confirmés.

Parmi les invités :

Frédéric PONS -
Mikael Gueviguan
Sami Chlagou
Stéphanie TOSI 🎨
Olivier REYRE
Christopher PRATT ⛵ 🎤
Sébastien Rivière
Alix Lacombe
Selim Oulhi
....

Notre invité d'honneur : Frédéric PONS, fondateur de Colis Privé, investisseur et spécialiste de la logistique du dernier km !

Il nous racontera, comment il est parti de rien, a revendu sa société plusieurs millions et comment il se réinvente en créant son nouveau business !



https://www.linkedin.com/feed/update/urn:li:activity:7452696210450051072/



Il a vendu sa boîte 660 millions d'euros.
Sur un bout de papier.

Lors d'un déjeuner l'acheteur "S" lui demande : "combien tu en veux ?"
Il écrit 660M.
L'autre se lève — pas pour négocier.

Pour dire OK.

Sans due diligence.
Sans conditions suspensives.

Hier soir au Sofitel Vieux-Port, **Frédéric PONS** nous a raconté l'envers du décor.

Parce que ce deal, il a failli ne jamais arriver.

***

Au départ : Adrexo Colis.

12 millions de chiffre d'affaires.
12 millions de pertes.

Tout le monde pensait qu'ils allaient dans le mur.

Frédéric va à Seattle convaincre Amazon d'investir 20% du capital dans une petite boîte française inconnue.

Amazon signe.
Puis veut racheter la totalité.

Deal à 70 millions.
Tout est signé.

Mais soudainement
Jeff Bezos annule.

L'État français et sa législation vient de lui faire peur.

Frédéric attend un chèque qui n'arrive pas.

Il a déjà acheté une maison à Cassis — sans conditions suspensives.

***

Meme sil ne vend pas. il continue.

Il construit la meilleure qualité de service de France devant La Poste.

Et l'introduction en bourse arrive

Il fait 170 rendez-vous pour préparer son introduction.

Puis il appelle "S."

"Ça me fait suer que ça parte chez des BlackRock."

Le reste, vous connaissez.

le deal dune vie.

***

Ce qui m'a marqué dans son témoignage, ce n'est pas le chiffre.

C'est ce qu'il dit sur la confiance :

"J'avais une telle confiance en moi que ca pouvais que fonctionner.

Cette confiance ne vient pas de nulle part.

Elle se construit.

> Grève sociale gérée avec son père syndicaliste.
> Deal Amazon qui s'effondre.
> Des millions perdus sur Adrexo après la vente.

***

Et aujourd'hui il recommence — avec DistriHome, livraison de courses à domicile.

10M an 1.
20M an 2.
30M cette année.

"Quand on l'a fait une fois, on connaît le chemin. Vraiment."

C'est ça, un evenement du **CEO Club Global**.

Un dirigeant qui parle vrai, devant d'autres entrepreneurs.